BOVO S.p.A. fa la differenza



BOVO S.p.A, con sede a Mirano, in provincia di Venezia, è una società leader nella produzione di borse in carta di alta qualità. Da oltre 70 anni ci distinguiamo per qualità, affidabilità e sostenibilità Made in Italy. Forniamo soluzioni su misura ai nostri clienti grazie ad un'ampia gamma di prodotti ecosostenibili, ad un servizio eccellente, ad impianti moderni e processi interamente automatizzati. I nostri collaboratori svolgono un ruolo indispensabile nel continuo sviluppo dell'azienda. Beneficiano di una notevole libertà d'azione, di aree di responsabilità autonome e di una cultura di squadra in cui si lavora, fianco a fianco, con successo e con entusiasmo.

Fate la differenza per i nostri clienti in qualità di

Responsabile Vendite Junior m/f/d

I vostri compiti:
- Vendita di soluzioni di packaging personalizzate per il mercato retail
- Supporto alle vendite ed espansione della gamma di prodotti presso i clienti esistenti, con particolare attenzione all'acquisizione e allo sviluppo di nuovi clienti
- Identificazione di nuove opportunità commerciali, compresi nuovi mercati e nuovi clienti
- Rappresentare con successo la nostra azienda e i suoi concetti di packaging innovativi
- Elaborazione di strategie di vendita ed impegno attivo per il loro raggiungimento
- gestione di meeting
- gestione efficiente delle operazioni giornaliere

Il vostro profilo:
- 3 anni+ di consolidata esperienza nella gestione dei clienti o nello sviluppo e nel mantenimento di nuove attività nel settore B2B
- background di successo nello sviluppo commerciale sul territorio
- Passione per le vendite e spiccate capacità comunicative
- forte esperienza nel lavoro per obiettivi e KPI
- Persona intraprendente e resiliente, fortemente orientata ai risultati
- Capacità di presentarsi e negoziare con disinvoltura a tutti i livelli
- Attività sul campo combinata con una posizione in sede a Mirano, Venezia
- Disponibilità a viaggiare frequentemente (50% del tempo a disposizione)
- La comprensione dei processi di produzione costituisce un vantaggio significativo
- È richiesta un'ottima padronanza dell'italiano e dell'inglese, sia scritto che parlato

I vostri vantaggi:
- Auto aziendale con spese interamente a carico dell'azienda
- Supporto, formazione e sviluppo continui
- Eccellente ambiente di lavoro
- Una gamma solida e competitiva di prodotti innovativi e clienti rinomati
- Eccezionale possibilità di crescita personale a lungo termine presso un'azienda a conduzione familiare, multinazionale, finanziariamente solida e ambiziosa
- Inquadramento e posizionamento economico saranno commisurati al livello di esperienza già acquisito.

BOVO

Saremo lieti di ricevere la vostra candidatura via e-mail all'indirizzo:
BOVO S.p.A.
Sabrina Maggi
jobs@bovo-bags.com
041/57900-32